



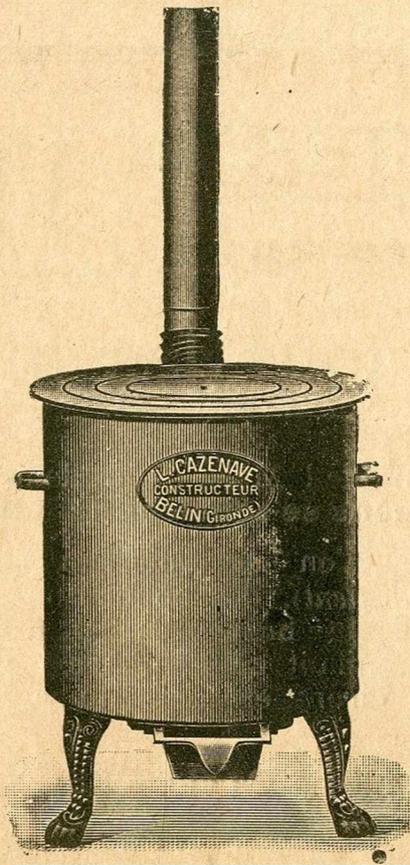
**FOURNEAUX A SCIURE**



**TOUT FONTE**



**FORTE ÉPAISSEUR**



**L'INDISPENSABLE**



**L'INUSABLE**



**L'ÉCONOMIQUE**



N° 19.500 — Cylindrique, monté sur 3 pieds décorés, hauteur du cylindre : 30 c/m ; diamètre : 30 c/m ; hauteur totale : 43 c/m ; dessus avec 4 rondelles ; livré avec 1 tuyau et un coude, tôle noire.

Durée de la **combustion** : **4 heures.** 62.

N° 19.501 — Même modèle que le 19.500, mais avec tiroir cendrier réglant le tirage. (*comme sur la figurine*).

Durée de la **combustion** : **5 heures.** 66.

N° 19.505 — Modèle plus grand que le 19.500, sans tiroir, hauteur du cylindre : 44 c/m ; diamètre 32 c/m ; hauteur totale : 57 c/m ; dessus avec 4 rondelles, livré avec 1 tuyau et 1 coude, tôle noire.

Durée de la **combustion** : **6 heures.** 92.

N° 19.506 — Même modèle que le 19.505, mais avec tiroir cendrier réglant le tirage.

Durée de la **combustion** : **7 heures 1/2.** 97.

**Etablissements CAZENAVE, à BELIN (Gironde)**

# IL FAUT LUTTER “ Vie Chère ” contre la et par tous les moyens

Ceci est indéniable ! Mais, naturellement **tout le monde crie, mais peu de gens se soucient de lutter efficacement !**

C'est ainsi que l'on peut voir, un peu partout (*et dans le Sud-Ouest principalement*), des populations laborieuses, parmi lesquelles, chaque ménage brûle **40, 50, 60 fr. et davantage** de bois par mois. Pendant ce temps, les scieries regorgent de sciure qui les encombrant et paient du charroi pour les véhiculer au loin.

**Tout le Monde y Perd : C'EST LE GACHIS**

Nous fabriquons entièrement dans nos usines le remède à ce mal : c'est-à-dire

## LE FOURNEAU A SCIURE

C'est à vous, **AGENTS** à conseiller, autour de vous l'emploi de ce fourneau : **c'est votre intérêt et l'intérêt de tous ceux qui vous écouteront.** Ses avantages sont multiples et peuvent être mis en avant par le vendeur :

- 1° Prix d'achat modique ;
- 2° Pas de dépense de combustible, soit environ 700 fr. d'économie par an, c'est à dire dans bien des cas le loyer.
- 3° Propreté stricte : pas de manipulation et peu de cendres.
- 4° Faculté d'exécuter un travail à l'extérieur ; la poule au pot cuit toute seule, sans surveillance.
- 5° Sécurité pour la maison et pour les enfants, ces derniers n'étant pas tentés de jouer avec le feu.

**AGENTS,** il faut que vous inculquiez à votre entourage cette vérité :

**Le bien-être entrant au logis en même temps que le .....**

**FOURNEAU A SCIURE**





**A QUALITÉ ÉGALE**  
J'affirme pouvoir livrer **VIRTUAL MUSEUM**

**MEILLEUR MARCHÉ**

Que mes  
**CONCURRENTS !**

**LISEZ-MOI.....**  
**C'est votre intérêt !**

**CONSULTEZ-MOI.....**  
**Vous y gagnerez certainement !**

**ÉTABLISSEMENTS**

**LOUIS CAZENAVE**

**à BELIN**

**près BORDEAUX (Gironde)**



**TÉLÉGRAMMES :**  
**CAZENAVE - BELIN**  
**TÉLÉPHONE N° 3**  
**COMPTE CHÈQUES POSTAUX**  
**N° 9851**  
**R. C. Bordeaux N° 5308**

**En m'honorant d'une visite**  
**vous pourrez vous rendre**  
**compte que**  
**MES DÉCLARATIONS SONT EXACTES**  
**Nous vous réservons en outre**  
**un accueil particulièrement**  
**bienveillant**

**Les quelques minutes**  
**que vous consacrerez à la**  
**lecture de l'exposé ci-contre**  
**ne seront pas perdues,**  
**elles vous édifieront sur ma**  
**façon de concevoir l'exécution**  
**de MES FABRICATIONS.**



A QUALITÉ ÉGALE

L'affirmation pour voir livrer

Ci-dessous les raisons :

Mes Etablissements sont à BELIN, à 45 kilomètres de BORDEAUX, en pleine campagne. Là et dans la contrée, aucune autre industrie similaire n'existe, excepté celle du bois que je pratique d'ailleurs en même temps. Le personnel, attaché depuis de longues années à mes Etablissements, se contente d'un salaire minime en comparaison des villes chaque ouvrier possède un jardin, élève sa volaille, son cochon. Ayant tout chez lui, une rémunération petite pour son travail extérieur le contente, et la sobriété de la population landaise n'est pas à démontrer, car malgré que BELIN soit dans le département de la Gironde, ce pays est situé néanmoins dans les Landes de la Gironde.

Fils de mes œuvres, passionné pour l'industrie, je me contente d'un petit bénéfice. La race est là qui parle ; le patron montre l'exemple aux ouvriers dans le chemin de la sobriété et des exigences. Mon but est UN. Agrandir mes Etablissements (qui couvrent déjà une superficie de 100,000 mq. ou 10 hectares), pour arriver à vendre toujours à plus bas prix, tout en faisant du travail irréprochable.

Ma Maison a été créée en 1901 et je l'ai édifiée absolument seul et de toutes pièces ; j'ajouterai, en passant, qu'étant propriétaire, je n'ai pas de location et qu'étant seul dans mon affaire, je n'ai aucun bénéfice à partager.

A BELIN, commune riche, les impôts, patente, etc., sont minimes et ne peuvent être comparés avec ceux des grands centres commerciaux et industriels et j'arrive à la grande économie qui est peut-être la plus sensible de toutes : chez moi, **coût de la force motrice : ZÉRO.**

Tout dans mes usines marche électriquement : tours, machines à percer, ventilateurs, tourets nickelage etc., etc., la force est produite dans mes scieries par des générateurs alimentés avec la sciure et les déchets de bois qui n'ont absolument aucune valeur marchande. **J'utilise en me débarrassant. En résumé le prix de revient de ma force motrice, de l'éclairage, du chauffage est absolument nul.** Vous pourrez comparer cela avec les frais de mes concurrents en général qui achètent leur charbon nécessaire à un prix très élevé et conclure.

Pour démontrer l'excellente fabrication de mes Cycles, la **Bicyclette « CAZENAVE »** a pris les premières places dans les Grandes Epreuves Cyclistes (route et piste) : **Bordeaux-Paris, Tour de France (Professionnels), Tour de France (Indépendants), Trophée de France, etc., etc.** Et ceci déjà avant la guerre. En 1921, j'ai voulu encore démontrer que ma fabrication n'avait fait qu'augmenter en valeur et pour cela je me suis mis sur les rangs, vous trouverez inclus les résultats obtenus.

La supériorité de mes vélos étant reconnue, je me suis retiré de la lutte. Les frais, pour faire courir sont énormes, inimaginables et viennent grever lourdement les charges d'une Maison et les prix de vente de cette même Maison s'en ressentent. Je préfère en faire bénéficier ma chère clientèle, c'est-à-dire **les Agents du Cycle.**

Après la lecture de cet exposé succinct, j'espère que vous serez convaincu de la véracité de mes affirmations, de la justesse de mes prétentions. Faites-moi l'honneur de me consulter, je vous soumettrai mes meilleurs prix et conditions pour BICYCLETTES, CADRES, ACCESSOIRES, etc. Entre gens qui se connaissent, la confiance règne et lorsque vous me connaîtrez, vous voudrez bien, en m'apportant votre confiance à laquelle je ne faillirai jamais, me réserver la faveur de vos ordres. Les meilleurs soins et toute la célérité possible seront apportés à leur préparation.

Mes Etablissements sont ouverts à tous les visiteurs, clients ou acheteurs, qui sont toujours et en toute circonstance les bienvenus. **Je vous engage vivement à m'honorer de votre visite pour vous rendre compte par vous-même de l'exactitude de mes déclarations, de l'importance de mes Etablissements, car beaucoup de Maisons font de la réclame à grand tapage et n'ont pour toute Usine que des magasins plus ou moins importants.**

En attendant d'être consulté à vos prochains besoins, je vous présente, Monsieur, mes très respectueuses salutations.

Louis Cazenave

**Nous traitons exclusivement avec les Agents patentés.**